

## 目录

Covidien2012 校园招聘启动稿 ----- 2

历届Covidien“飞跃”培训生心得分享 ----- 4

常见问题解答 ----- 8

## Covidien2012 校园招聘启动稿

**Covidien2012校园招聘正式启动，期待你的加入！**  
**起步Covidien,刻绘新精彩！**

你想加入最**Top**的公司吗？  
你想感受最**Open**的文化吗？  
你想参与最**Passion**的工作吗？  
快加入Covidien,和我们一同构建美好未来！



**Covidien**（柯惠）是一家全球领先的医疗设备用品、诊断显像剂与药品的生产厂商。公司致力于提供创新的医疗解决方案以帮助患者获得更好的治疗效果，凭借其在临床领域的领导力与卓越品质提升行业价值。2010年，Covidien（柯惠）全球营业收入达104亿美元，在全球65个国家拥有41,000名员工，产品销售网络遍及140个国家和地区。

2000年9月，Covidien（柯惠）进入中国，总部位于上海，迄今共有1,000多位员工；公司在中国区销售的产品主要包括外科手术器械、能量型产品、呼吸与监护产品、手术缝线及疝产品、血管治疗与常需用品和影像及医药产品。目前，公司在北京、广州、沈阳、西安、济南、武汉、南京、杭州、成都设立了办事机构。

2005年，Covidien（柯惠）建成拥有世界顶尖设备的柯惠临床培训中心（CCI），专注于为医疗专业人士提供专业教育和培训。

2006年11月，柯惠在中国投资4千多万美金成立柯惠医疗器材制造(上海)有限公司的全资子公司，于2007年4月正式启用。厂房总占地面积3,962平方米，总建筑面积约18,724平方米。其中10万级洁净房2,014平方米，30万级洁净房445平方米。另外还有434平方米的实验室区域，员工总数已逾360名。

柯惠医疗于2011年在中国上海建立了研发机构，这也是柯惠医疗致力于成为全球领先的医疗产品公司的重要部署之一。该研发中心耗资上千万美金，预计将于2012年7月正式竣工。通过该研发中心，我们希望能创造许多革命性的、能挽救生命的新产品，从而提高对中国人民和其他各国人民的医疗护理水平。

Covidien（柯惠）以“合作者、同情心、多元化、责任感”为企业价值观，将继续为中国的医疗专业人士提供创新产品，以改善患者健康，为其带来福祉。

### 招聘职位:

招聘职位: 销售代表、工程师、市场协调员、临床分析专员、产品检测工程师、销售支持、采购助理

招聘领域: 销售/市场/临床支持/运营/产品注册/产品研发/工程/采购

招聘地区: 北京、上海、广州、武汉、杭州、成都、南京、南昌、南宁、沈阳、内蒙、太原、郑州、福州

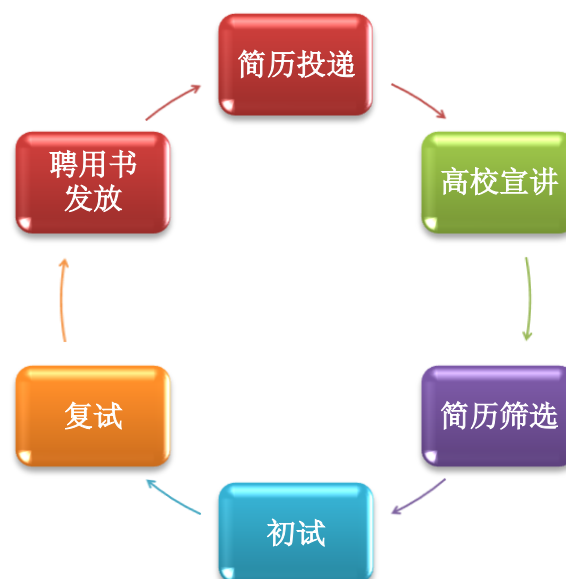
### 任职条件:

- 本科以上学历, 包括医药、临床、生物、化学、法学、物流、商务、工程学、电子机械技术等相关专业
- 具有良好的沟通能力和强烈的学习愿望, 工程师岗位需要掌握Auto CAD, Pro-E, SoliderWroks等相关软件
- 良好的英文能力
- 2012应届毕业生

| 院校               | 日期    | 宣讲时间  | 宣讲地点         |
|------------------|-------|-------|--------------|
| 上海交通大学<br>(闵行校区) | 10-27 | 18:30 | 东中院 4-101    |
| 清华大学<br>(总部)     | 10-31 | 18:30 | 生命科学馆 143    |
| 武汉大学<br>(文理学部)   | 11-2  | 18:30 | 人文馆北厅        |
| 中山大学<br>(南校区)    | 11-8  | 18:30 | 熊德龙 5 楼多媒体教室 |

### 校园宣讲会行程:

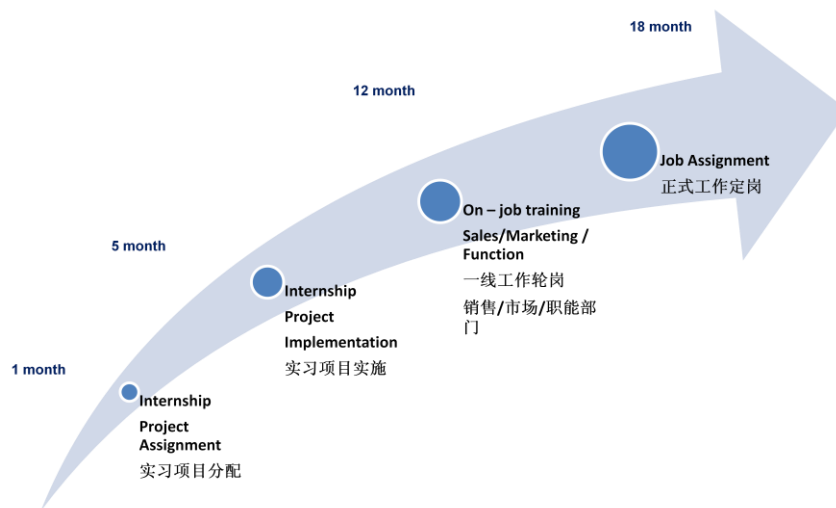
### 招聘流程:



## Covidien “飞跃” 培训生项目

Covidien “飞跃” 培训生项目能带来:

- 为期18个月职业发展项目，提供课程、网络课堂、在职培训等多种培训形式
- 项目设置清晰的目标及进展核查以保证项目有效性
- 指定导师，帮你迅速了解工作流程，提供工作适应能力
- 指定教练，与你分享能力技巧、知识和最佳经验，加速个人迅速发展



## 历届Covidien “飞跃” 培训生心得分享

### 选择Covidien 分享Covidien



姓名：郭志勇

职位：外科产品事务部销售代表

毕业学校：2011年毕业于上海交通大学

专业：药剂学

又到了一年一度的招聘季，数以万计的毕业生怀揣梦想开始迈入社会。进入社会的第一份工作会对你未来的职业生涯产生深远的影响。好的开始是成功的一半，找一个合适的工作将使你的职业发展更加给力。

作为一位过来人，希望自己两年的经历能够给各位兄弟姐妹一些帮助。

为什么选择Covidien？

当时我拿到了五家五百强公司销售管理培训生的offer，其中四个药企一个医疗器械。Covidien不是所有公司中待遇最好的，我选择它的理由就是发展。首先是行业，比起成熟的制药行业，医疗器械在国内正是发展的黄金时间。而且比起药品一年十几个新药的创新速度，器械是以几百甚至上千的新产品在发展，这是一个多么富有激情的行业。其次是公司，Covidien 是一个进入中国不长时间的公司，而且不管从规模还是市场占有率上它都落后于其竞争对手，但是它有行业中最优秀的产品，在国外市场有着很大的市场份额，目前在国内有着强劲的上升速度。这就说明它有在中国大力发展的实力和潜力，在这样一个高速发展的公司，它的团队一定是富有激情，一定会有更多的实践机会和上升机会。正是这样一个有发展，蓬勃生机的公司才能适合我这样朝气蓬勃的毕业生。

工作在Covidien

进入公司的一年半期间我先后在市场部和销售部工作。相比一年半之前充满激情投入工作的我，现在的我仍然保持着这份激情的同时又富含内容。这就是我觉得一个发展的公司带给我最大的收获。

行业内顶级的专业培训

做器械销售的需要大量的专业知识，你需要和医生一起解决临床中的一些问题。作为一个非医学背景的人，Covidien的专业化培训使我能在一个月的时间内，从门外汉到能和临床医生自如沟通的专业人士。这种专业化的培训给我带来的不仅仅是知识，还有和医生沟通时的那股自信。

富有创造力的工作

器械销售和药品销售有很大的不同，由于它的产品多样性和使用多样性，作为一名专业

的销售你有很大的发挥空间。通过你对客户和产品的分析，可以开发新的手术方式，可以推广新的手术技术。我就是根据自己医院的情况，制定出自己的销售方案包括新术式开发，新科室开发，争夺竞争对手份额。然后制定详细的实施计划在市场中去检验。那种在自己的市场上实施自己的想法，最后达到销售目的过程是我作为销售体会到的最大的成就。总结一点就是用脑销售。

#### 收获在Covidien

首先最关键的一年半的工作给我带来了可观的经济收入。但最重要的是，我觉得Covidien给我提供了一个发展自己，展示自己的平台。我能感觉，我和公司在共同成长。



姓名：刘敬然

职业：外科产品事务部销售代表

毕业院校：2011年毕业于复旦大学

专业：病原生物学

转眼已是10月，距我正式加入Covidien已经有3个月了。在这3个月里，我的生活每天都充满了新奇和挑战，接触形形色色的人，完成不同内容的工作，使我由原来不问世事，稚嫩的学生正逐步成长为成熟稳重的职场人。更重要的是，三个月的销售工作，完全改变了我以往对销售的看法，这是一份仅依靠口才根本无法胜任的工作，它需要的是缜密的思考，详细的计划，积极的行动以及多方的协调。因此，我很庆幸当时选择了这份工作，使我能够在毕业就有机会全面的挑战，提高自己。同时，在这三个月里，我得到了来自领导，销售前辈以及其他同事多方面的协助，使我在遇到困难和不解时，不但得到了帮助更体会到了温暖。在接下来的日子里，我会一如既往，带着满腔的热情，不断前行，不断超越。

姓名：王旭

职业：呼吸与危重症产品事业部销售代表

毕业学校：2011年毕业于沈阳化工大学

专业：电子信息科学与技术



2011年3月1日，我以管培生身份正式加入Covidien，进入Covidien开展实习工作之后，发现公司所表现出来的企业文化以及企业的活力形如其名，无论是一个部门团队的同事，还是其他部门需要配合工作的同事，还是公司的高层体现出来的都是很强烈的合作精神与工作热情。

在Covidien，工作中提供给我们最权威的专业知识和工作技能培训平台，让我想起了一

起奋战的兄弟姐妹；在职业发展中提供给我们最全面相关网络课程及培训，让我想起了在培训期间老师们和HR们忙前忙后的身影；在生活中提供给我们最贴心的关注与关怀，让我想起了一起在公司庆祝生日的同事们以及为公司篮球队加油时队员们的身影。

我相信Covidien是我进行蜕变和迈向成功的舞台，此时心中的激动与感激之情无以言表，唯独想在未来与你携手走的更远、更好。

## 收获Covidien 快乐Covidien



姓名：陈铎宇

职位：外科产品事务部销售代表

毕业学校：2011年7月毕业于北京大学

专业：免疫学

和各位一样我也是参加校招，经过N轮面试，终于进入了Covidien，成为11年的管理培训生。现在回想起来还是觉得很庆幸能加入这家公司。Covidien的品牌知名度也许并不是那么的高，但是在医药行业的创新专利是排在榜首的；这几年销售的增幅也达到惊人的40%，这些数据都说明这是一家正在成长，大有潜力的公司。签了offer以后接下来就是为期半年的管培的实习计划，在每天跑医院，做调研的同时，不仅了解到行业一些基本的知识，销售日常的工作，而且在与公司同事接触的过程中感受到了公司一家人般融洽的氛围。作为一个新人问在他们问题的时候，他们总会知无不言，像对待自己的弟弟一样以他们的亲身经历告诉你尽可能多的事情，从经理到同事都是一样。这也坚定了我在这家公司好好努力工作的信念！在实习项目中每隔一段时间会有电话会议，了解每个人碰到的困难，并且会找去年的管培来以他们的亲身经历答疑解惑，给予个性化的帮助指导，足以表明公司对于人才的重视。

结束了实习项目以后紧接着就参加了CCI的产品知识培训。公司对于培训的投入非常大，所有的器械均为新品，只为让每个学员均能对产品有一个第一手的直观了解。在学员感慨我们太奢侈的时候，Lisa总会说：“产品不贵，你们才最贵！”我又一次体会到了公司对于每一个员工的重视。Lisa和Jean深入浅出的讲解总能让我们很快掌握产品知识，同时也让我们了解到产品使用的细节，以及公司一代代产品对于病人的益处。这也使我想起了医学生的誓言：除人类之病痛，助健康之完美！我在Covidien也只是换了种方式继续助健康之完美。也使我体会到了公司把“同情心”和“责任感”放到核心价值观里面的良苦用心！

销售的类型有很多种，而成功的销售是快乐的：快乐地生活，快乐地工作，快乐地实现自己的价值！我们为何快乐？因为我们和医生一起使病人的生活大大地改善了，这也正是Covidien品牌所要传播的理念。





姓名：张静

职业：威利产品事业部销售代表

毕业院校：2011年毕业于广州中山大学

专业：海洋生物学

通过2010年的校园招聘，我有幸成为Covidien的一名“飞跃”项目管理培训生。作为一家全球领先的医疗器械公司，其产品覆盖医院医疗用品的四分之三。Covidien既是一家快速发展的公司，也是一家不断创新的公司。“发展”意味着机会，“创新”不断提高产品的核心竞争力。

当大多数人还在享受校园生活的时候，项目实习已带我走出学生身份，逐步体验职场生活。在不断收集市场信息的过程中体验团队合作，在专业辅导的帮助下学习销售技巧，在毕业生和实习生的双重身份下感受时间的高效利用。

如今我已成为Covidien的一份子，为期一个月的产品培训，随时随地的销售辅导，同事的耐心指导，上千种的网络课程，都是我非常珍惜的资源。不断创新的产品，多元化的客户，专业的市场推广，跨部门的合作，对于我既是机遇也是挑战。一切才刚刚开始，在这里，有成长，有喜悦，有感激。



姓名：曾智

职业：胜瑞吉产品事业部销售代表

毕业院校：2010年毕业于四川大学

专业：细胞生物学

Covidien是我服务的第一家公司，也很荣幸自己能够在职业生涯开始之时就能加入到Covidien，在过去的时间中Covidien让我体会最深的是能够给一个年轻的应届毕业生足够的尊重和包容。公司会安排很合适的同事为大家做“贴身”的辅导让我们更加了解公司以及将来的工作；大家也不用担心毕业前的实习会影响自己很好的完成学业；而且在原则内，我们可以犯错，我们有自己成长的空间；Covidien会给我们一个很好的舞台，很多我在找工作阶段的担心都会有很妥善的安排。因此，很多时候公司不会让刚入职场的我们有太多的后顾之忧，那么这个时候你就有条件做更多想做事情。在这个过程中，完成自己角色的转变，最终自然的融入Covidien，这是一个很温暖的过程，我很庆幸当初的选择。祝大家都能找到理想的工作！



## 常见问题解答

**Q1:** 可以通过什么渠道获得Covidien2012校园招聘的详细信息?

**A:** 各大高校BBS网站或登陆鸿仁网站[www.5imeet.com](http://www.5imeet.com)了解有关Covidien2012最新校园招聘信息。

**Q2:** 此次校园招聘都涉及哪些职位? 在哪些城市有招聘计划?

**A:** 招聘职位: 销售代表、工程师、产品专员、临床分析专员、注册专员、销售支持、采购助理;

招聘城市: 北京、上海、广州、武汉、杭州、成都、南京、南昌、南宁、沈阳、内蒙、太原、郑州、福州。

**Q3:** Covidien都会在哪些学校进行宣讲?

**A:** 上海交通大学闵行校区、北京清华大学总部、广州中山大学南校区、武汉大学文理学部。

**Q4:** Covidien校园招聘流程有哪些呢?

**A:** 宣讲学校城市:



其他城市:



**Q5:** 此次校园招聘的简历接受的截至时间是什么时候? 以何种方式接受简历?

**A:** 请将简历投递至[china.hr@covidien.com](mailto:china.hr@covidien.com)或者[covidien@5imeet.com](mailto:covidien@5imeet.com), 截至日期为2011年11月11日。

**Q6:** 在校园招聘会现场, 学生是否可以投递简历?

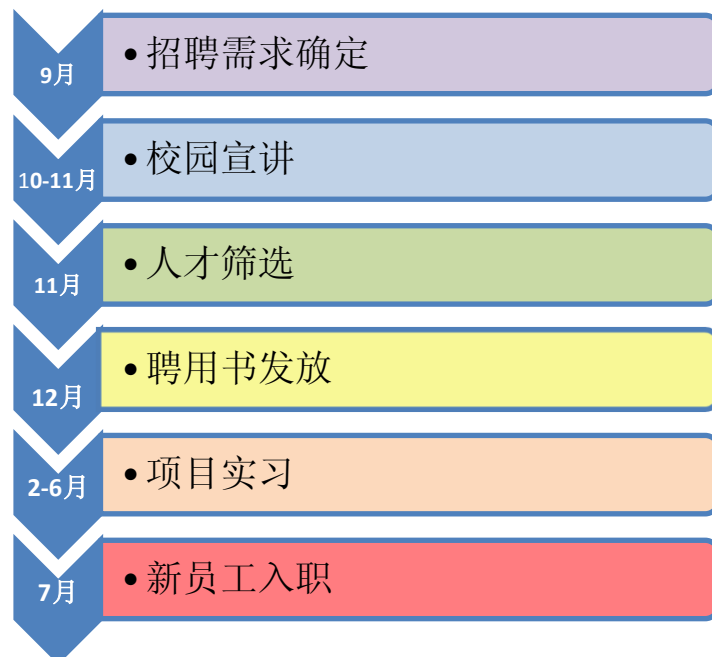
**A:** 对于参加并现场投递简历的同学, 我们不仅接受并优先考虑给予面试机会。

**Q7:** Covidien的主要甄选标准是什么, 看重候选人哪些能力?

**A:** 我们寻求努力、积极、具备较强的驱动力和良好沟通能力以及学习能力的人才。

Q8: Covidien2012校园招聘的总体时间是如何规划的?

A :



Q9: Covidien是否只是针对校园宣讲的学校进行人才选拔呢?

A : 虽然我们选取了一些高校进行宣讲, 但是只要您成功通过笔试面试, 我们同样欢迎您的加入。

Q10: Covidien何时发放聘书?

A : Covidien会先与通过最终面试的同学签订三方协议, 再发放聘用书, 聘用书大约在2011年12月底发放。

Q11: 如何证明我已经被Covidien录取了?

A : 学生只要顺利通过笔试面试, 并和我们签订了三方协议, 我们就视为被录取了。

Q12: 应届生在入职时能得到哪些培训?

A : 针对应届毕业生, 我们开设了Covidien“飞跃”培训生项目, 通过循序渐进、不同的培训形式, 以及导师的耐心辅导, 使得新人能迅速成长。通过设置清晰得目标, 不断反馈, 从而保证项目的有效性。因此, 应届毕业生可以得到一套完善的、历经18个月之久的项目培训, 从而能够快速掌握工作技能, 融入工作环境。

对于本次校园招聘有任何疑问, 请发送邮件至:

[china.hr@covidien.com](mailto:china.hr@covidien.com) 或 [covidien@5imeet.com](mailto:covidien@5imeet.com)